

Structurarea si negocierea finantarilor

Scurta Descriere:

Determinarea tipului de finantare care sa acopere cat mai bine nevoile firmei, intelegerea conditiilor de accesare a finantarilor si negocierea acestora.

Obiective Curs:

- Determinarea nevoilor de finantare
- Finantari tip cash
- Finantari tip non-cash
- Tipuri de garantii solicitate
- Implicatiile pe termen scurt si pe termen lung ale conditiilor de finantare

Program Curs

1. Nevoile de finantare ale companiei
 - Vanzari, structura de costuri si profitabilitate
 - Structura bilantului companiei
 - Indicatori financiari utilizati de finantatori
 - Indicatori financiari specifici pentru industrie
 - Fluxuri de numerar
 - Nevoi de finantare pe termen scurt
 - Nevoi de finantare pe termen lung
2. Finantari tip cash
 - Credite pentru capitalul de lucru (linii de credit, factoring, etc)
 - Credite de investitii
 - Majorari de capital (actionari existenti, alti actionari, listare pe pietele de capital)
 - Utilizarea capitalului propriu – avantaje, dezavantaje
 - Contracte de leasing
 - Tipuri de garantii si impactul acestora asupra obtinerii creditului si dobanzii
3. Finantari non-cash
 - Scrisori de garantie
 - Acreditiv
 - Alte tipuri de finantare
 - Garantii uzuale, costul asociat acestora

4. Impactul finantarilor asupra situatiilor financiare

- Impactul asupra contului de profit si pierdere
- Impactul asupra bilantului
- Impactul asupra fluxurilor de numerar si randamentului investitiei
- Impactul asupra indicatorilor financiari

5. Intelegerea conditiilor de finantare si negocierea lor

- Conditii generale ale finantatorilor
- Conditii speciale – valori indicatori financiari, cerinte de vanzari, profitabilitate, plata dividendelor, alte conditii juridice, etc
- Acceptarea vs negocierea conditiilor speciale

Detalii Cours:

- Durata cursului: 2 zile

Program zilnic: 09.30 - 11.00 sesiune (1h 30 min)
11.15 - 11.30 pauza (15 min)
11.30 - 12.45 sesiune (1h 15 min)
12.45 - 13.30 pauza de masa (45 min)
13.30 - 15.00 sesiune (1h 30 min)
15.00 - 15.15 pauza (15 min)
15.15 - 17.30 sesiune (2h 15 min)

- Materiale incluse in desfasurarea cursului:

Suport de curs
Prezentare
Studii de caz

- Cost training

600 ron + TVA pentru persoane care solicita factura pe firma;
600 ron inclusiv TVA pentru persoane care solicita factura in nume personal

Plata poate face in cont cu minim 1 zi inainte de inceperea cursului sau numerar la inceputul primei zile de curs.

Discounturi: pentru firmele care inscriu mai mult de 3 persoane se pot acorda discounturi in functie de tipul cursului

- Particularizari ale cursului:

Pentru grupuri de minim 10 persoane, programul cursului se poate modifica la cerere in functie de obiectivele solicitantului. Va rugam sa ne contactati.

Atestare:

Certificat de Participare in conformitate cu Ordinul nr. 501/5.253/2003 al Ministrului Muncii, Solidaritatii Sociale si Familiei si al Ministrului Educatiei, Cercetarii si Tineretului, pentru aprobarea Metodologiei certificarii formarii profesionale a adultilor.

Trainer:

Dragos Cabat, CFA, MBA, Managing Partner Financial View

Facilitati oferite pentru buna desfasurare a cursului:

- sali de clasa cu videoproiector, flip-chart
- cafea, ceai, apa plata si minerala, snacks-uri in pauze
- masa de pranz se poate servi la cantina restaurant de la etajul 6 al cladirii (costul mesei de pranz nu este inclus in pretul cursului)